



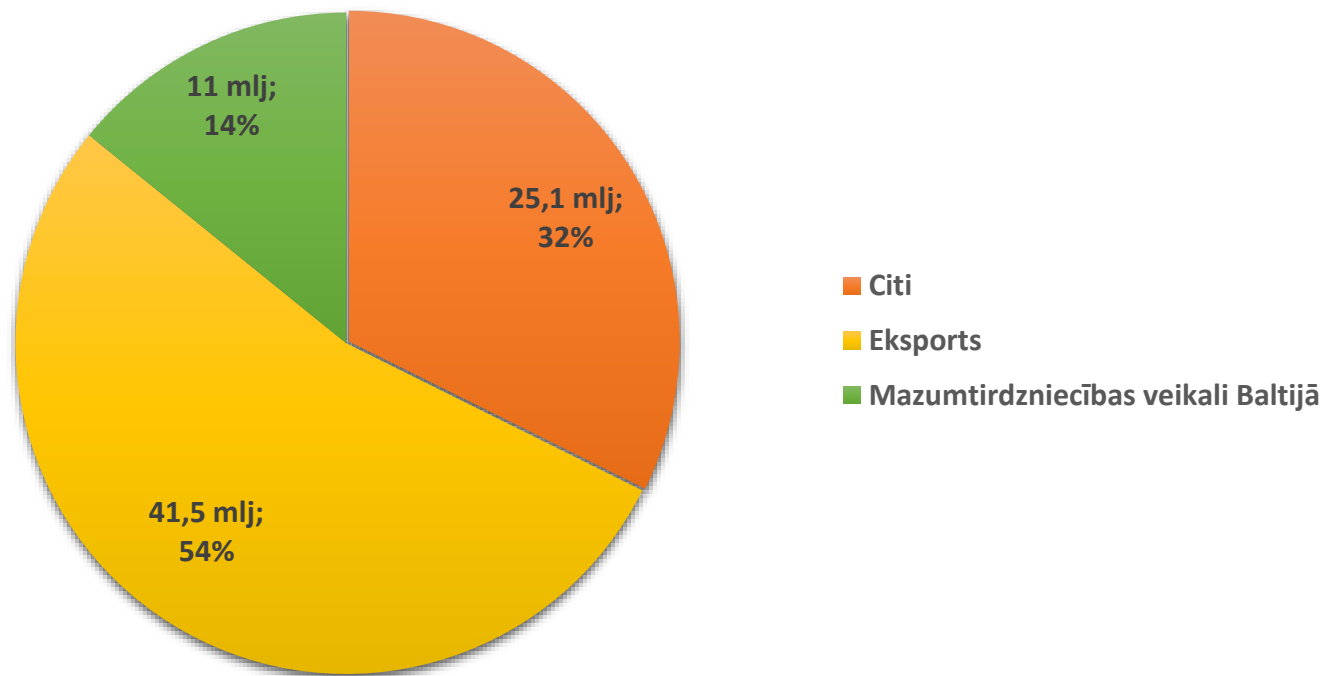
VAI VIEGLI BŪT PĀRTIKAS RAŽOTĀJAM LATVIJĀ?

KRISTAPS AMSILS
27.11.2015

AS «Dobeles dzirnavnieks» – viens no lielākajiem graudu pārstrādātājiem Baltijas valstīs.

Investīcijas 2010 – 2015: 44 mlj eur

Apgrozījums 2014.g.: 77.6 mlj eur:



Kādus uzlabojumus ražotāji cer sagaidīt ar jaunā likuma piemērošanu?

Aizliegumu izvirzīt piegādātājam šādas prasības:

- ✓ Kompensēt negūto peļņu;
- ✓ Mainīt preču sortimentu mazāk kā 10 dienas pirms piegādes;
- ✓ Pieņemt atpakaļ nepārdotās preces;
- ✓ Netaisnīgas un nepamatotas sankcijas par līguma noteikumu pārkāpumu;
- ✓ Kompensēt loģistikas pakalpojumu;
- ✓ Piemērot akcijas atlaides preču pārdošanas veicināšanas laikā nerealizētām precēm;
- ✓ Veikt preču piegādes ātrāk kā 48h pēc pasūtījuma saņemšanas.

Privāto preču zīmju spožums un posts

Faktiski neiespējami iekļūt plauktā ar savu «zemas cenas» preču zīmi

Produktu izvietojums plauktā, ko ražotājs nevar ietekmēt

Piegādes līguma negrozāmie noteikumi

- Atturēties ierosināt un pieprasīt cenu pieaugumu noteiktu līguma darbības periodu;
- Pusēm cenas izmaiņas jāierosina vismaz 60 dienas iepriekš un vēl 60 dienas tiek paredzētas atbildes sniegšanai, kura var būt negatīva;
- Piegāde ar 15 minūšu precizitāti noliktavā;
- Piegādājot preces uz veikalu, sods 6 eur x preču skaits par katru nokavēto stundu;
- Iesniegt finanšu pārskatu un ceturkšņa finanšu pārskatus;
- Kompensēt tirgotāja tiesvedības izdevumus visās tiesvedībās par precēm;
- Akciju periodu un biežumu nosaka mazumtirgotājs.

Kurš nosaka piegādes cenu produktiem?

Pēdējā laika tendence –

mazumtirgotājs informē ražotāju par kādu cenu ražotājam turpmāk būtu vēlams piegādāt preces.

AS «Dobeles dzirnavnieks» sadarbības pieredze ar ārvalstu tirdzniecības tīkliem

- Fokuss uz preču kvalitāti (nepieciešamas prestižas kvalitātes sertifikācijas);
- Sociālā atbildība (noteikumi par vidējo atalgojumu uzņēmumā);
- Vides aizsardzība un darba drošības jautājumi;
- Piegādes līgums satur cenu un noteikumus par piegādes termiņu; neiekļauj bonusus, mārketinga maksas mazumtirdzniecībai, preču atgriešanas jautājumus.

Nākotnes plāni

- Graudaugu pārslu un musli ražotnes izveide;
- Graudu pieņemšanas un uzglabāšanas jaudu palielināšana par 50%;
- Gatavās produkcijas noliktavas izbūve;
- Ražošanas jaudu palielināšana esošajām produktu grupām;
- Eksporta apjomu audzēšana.



Dobele

DOBELES DZIRNAVNIKS

PALDIES!